

BAB II

GAMBARAN UMUM

TENTANG JURUSAN EKONOMI ISLAM

A. Profil Jurusan Ekonomi Islam

Beberapa tahun terakhir Fakultas Syariah mengalami banyak perubahan, dan perubahan terakhir adalah pada tahun 2001-2003, jurusan manajemen dan program D.III manajemen perusahaan menjadi fakultas sendiri, yaitu fakultas Ekonomi. Mulai sejak tahun itu, maka pelaksanaan administrasi dan akademik terpisah dari Fakultas Syariah.

Perkembangan ilmu Ekonomi Islam yang pesat di Indonesia menuntut Fakultas Syariah untuk membuka jurusan baru, pada tahun 2002-2003, di bukalah jurusan Ekonomi Islam (EI) program studi Ekonomi perbankan Syariah S1 yang lebih berbasis Syariah, yaitu dengan SK Menteri Agama RI No. Ei/16/1998. Fakultas Syariah membuka program studi diploma tiga (D.III) perbankan Syariah.¹

Untuk mencapai keinginan tersebut, maka disusunlah visi dan misi jurusan Ekonomi Islam Fakultas Syariah dan Hukum UIN SUSKA Riau sebagai berikut:

1. Visi dan Misi Jurusan Ekonomi Islam

- a. Visi: Mewujudkan program studi Ekonomi Islam sebagai program unggulan dalam melahirkan sarjana yang profesional di bidang Ekonomi Syariah di kawasan Asia Tenggara tahun 2013.

¹ Fakultas Syariah dan Hukum, *Profil Fakultas Syariah dan Ilmu Hukum*, (Pekanbaru: Fakultas Syariah dan Hukum UIN SUSKA Riau, 2005), h.5-6

b. Misi:

- 1) Melaksanakan pendidikan dan pengajaran dalam rangka melahirkan sumber daya manusia perbankan Islam yang berkualitas.
- 2) Melaksanakan penelitian dan pengkajian untuk mengembangkan ilmu ekonomi dan perbankan syariah yang relevan dengan pembangunan nasional.
- 3) Melaksanakan pengabdian kepada masyarakat secara integral dalam bidang ekonomi paradigma Islam.
- 4) Menyiapkan sumber daya manusia untuk menunjang thri darma perguruan tinggi.

c. Tujuan Jurusan Ekonomi Islam

- 1). Melahirkan sarjana yang profesional dalam bidang ilmu ekonomi yang berbasis syariah.
- 2). Melahirkan sarjana Ekonomi Islam yang mampu menjadi pengelola (manager) lembaga perbankan syariah dan lembaga keuangan lainnya.
- 3). Melahirkan pemikiran dan karya ilmiah dalam bidang perbankan syariah guna memajukan kebudayaan dan peradaban serta menunjang pelaksanaan pembangunan nasional.²

² [Http://Ekonomisyariah.Info/Blog/2013/09/30/Prodi-Ekonomi-Islam-Uin-Suska-Riau/](http://Ekonomisyariah.Info/Blog/2013/09/30/Prodi-Ekonomi-Islam-Uin-Suska-Riau/)

Data lembaga keuangan tempat magang mahasiswa alumni Ekonomi Islam 2007/2008 dan 2008/2009 adalah sebagai berikut:

No	Tempat Magang Alumni	jumlah alumni
1	Bank Mandiri Syariah	3 mahasiswa
2	Bank Mandiri	2 mahasiswa
3	BRI Syariah	4 mahasiswa
4	BRI	3 mahasiswa
5	BNI	2 mahasiswa
6	BRI Syariah	2 mahasiswa
7	Bank Riau	2 mahasiswa
8	Pegadaian	3 mahasiswa
9	Lembaga Amil Zakat	22 mahasiswa
10	PNPM	3 mahasiswa
11	BPR	3 mahasiswa
12	Asuransi Syariah	5 mahasiswa
13	Perusahaan	5 mahasiswa

Sumber: data olahan

Jumlah keseluruhan lembaga ada 13 lembaga yang menerima mahasiswa magang dengan jumlah mahasiswa 59 orang

2. Struktur Organisasi Jurusan Ekonomi Islam.

Ketua Jurusan Ekonomi Islam : Mawardi, Msi.

Sekretaris jurusan Ekonomi Islam : Darmawantia Indrajaya, MAG.

Staf : Roni

B. BRI Syariah Pekanbaru

1. Gambaran umum BRI Syariah

Pada awalnya Bank Rakyat Indonesia (BRI) didirikan di Purwokerto, Jawa Tengah oleh Raden Aria Wiriatmaja, Patih Banyumas dengan nama "*hut p-en spaarBank der Inlandsche bestuiirs Ambtenaren*" atau Bank bantuan dan simpanan milik Priayi yang berkebangsaan Indonesia (pribumi). Pada awalnya kegiatan Bank ini hanya menampung pemasukan angsuran dan pada peminjam kas masjid yang dikelola oleh patih tersebut. Selanjutnya setelah modal usaha terkumpul, melalui bantuan asisten residen banyumas, E. Sieburgh, maka pada tanggal 16 Desember 1895, pendirian Bank tersebut diresmikan. Tanggal itulah yang kemudian dijadikan sebagai hari kelahiran BRI³.

PT. BRI (Persero, Tbk) yang didirikan sejak tahun 1895 didasarkan pelayanan pada masyarakat kecil sampai sekarang tetap konsisten, yaitu dengan fokus pemberian fasilitas kredit kepada golongan pengusaha menengah dan kecil. Dalam upaya untuk meningkatkan pelayanan kepada masyarakat, memenuhi kebutuhan masyarakat akan pelayanan perbankan yang bebas bunga, maka pada Desember 2000 dibentuk tim pengembangan Bank Syari'ah BRI untuk mempersiapkan berdirinya unit syariah di BRI. Rapat umum pemegang saham (RUPS) luar biasa pada Juni 2001 berhasil merubah anggaran dasar BRI dengan menambali atau mencantumkan kalimat kegiatan usaha berdasarkan Prinsip Syari'ah.

³ Dokumen dan Arsip PT. BRI Syariah Cab. Pekanbaru 2012

Dengan dasar itulah maka pada tanggal 7 Desember 2001 keluar Surat keputusan Direksi mengenai struktur organisasi Unit Syariah pada PT.BRI, Struktur organisasi kantor cabang dan kantor cabang pembantu Syariah PT. BRI. Unit Usaha Syariah kantor Cabang PT.BRI Syariah yang pertama pada tanggal 7 Desember 2002 di Jakarta dan Serang.

Seiring dengan dunia perbankan syariah yang semakin pesat maka sampai saat ini unit usaha syariah telah berhasil membuka 16 kantor cabang, dan 1 kantor cabang pembantu. Pada tahun 2005 PT. BRI Syariah telah membuka outlet pelayanan menjadi 28 kantor cabang dan 14 kantor cabang pembantu⁴.

Sedangkan di Pekanbaru itu sendiri PT. BRI syariah didirikan pada tanggal 21 Januari 2005, oleh Organisasi Unit Usaha Syariah PP (persero) SK Direksi BRI No.Kep: S. DIR/ PPP/12/2001 Tanggal 07 Desember 2001, yang lokasinya terletak di jalan IR. H. Juanda No. 188-189, Pekanbaru.

Demikian seterusnya akan dikembangkan jaringan berbasis IT (Ilmu dan teknologi) dengan memanfaatkan jaringan BRI Konvensional yang sudah ada. Pelayanan BRI Syariah yang berbasis IT di tahun-tahun yang akan datang merambah sampai ke pelosok-pelosok desa guna menggerakkan sektor perekonomian wilayah. Sama halnya seperti BRI Unit Desa, yang tersebar di pelosok-pelosok tanah air, yang kehadirannya selaku lembaga perbankan disektor pedesaan (*rural*), telah terbukti berperan banyak menggerakkan usaha kecil di pedesaan dan kehandalannya telah diakui oleh dunia Internasional.⁵

⁴ *Ibid*

⁵ Femi, (Fanding Officer BRI Syariah Cabang Pekanbaru), *Wawancara*, Tanggal 12 Januari 2014

2. Visi dan Misi BRI Syariah

a. Visi

Menjadi Bank ritel modern terkemuka dengan berbagai layanan finansial sesuai kebutuhan nasabah dengan jangkauan termudah untuk kehidupan lebih bermakna.

b. Misi

- 1) Memahami keragaman individu dan mengakomodasi beragam kebutuhan finansial nasabah.
- 2) Menyediakan produk dan layanan yang mengedepankan etika sesuai dengan prinsip-prinsip Syariah.
- 3) Menyediakan akses ternyaman melalui berbagai sarana kapan pun dan dimanapun.
- 4) Memungkinkan setiap individu untuk meningkatkan kualitas hidup dan menghadirkan ketentraman pikiran.⁶

3. Produk Bank BRI Syariah

Dalam melakukan kegiatan operasionalnya yang berhubungan dengan nasabah, Bank BRI Syariah menawarkan beberapa produk dan jasa kepada nasabahnya, yaitu diantaranya.

a. Produk Penghimpunan Dana –*Funding Products*

Ada 4 jenis produk yang ditawarkan Bank BRISyariah untuk menghimpun dana dari masyarakat, yaitu sebagai berikut :

⁶ www.BRISyariah.com

a. Tabungan BRISyariah iB

Tabungan BRI Syariah iB merupakan tabungan dari BRI Syariah bagi nasabah perorangan yang menggunakan prinsip titipan (*wadiah yad dhamanah*), dipersembahkan untuk nasabah yang menginginkan kemudahan dalam transaksi keuangan. Hanya dengan fotokopi KTP dan Saldo mengendap minimal Rp 20.000,-, Serta mendapatkan fasilitas berupa kartu ATM, yang dapat memberikan layanan informasi saldo, ganti PIN, tarik tunai, transfer ke BRISyariah atau BRI, pembayaran tagihan PLN (khusus pulau Jawa), pembayaran tagihan Telkom, dan pembayaran tagihan Flexi. Dalam produk tabungan nasabah juga mendapatkan FAEDAH (Fasilitas Serba Mudah), yaitu berupa saldo awal ringan hanya Rp. 50.000,-, gratis biaya administrasi bulanan tabungan, gratis biaya bulanan kartu ATM, gratis tarik tunai dan cek saldo di ATM BRI, Bersama dan Prima.

b. Tabungan Haji iB

Tabungan Haji iB merupakan tabungan investasi dari BRISyariah bagi calon Haji yang bertujuan untuk memenuhi kebutuhan Biaya Perjalanan Ibadah Haji (BPIH), dengan prinsip bagi hasil (*Mudharabah al-Muthlaqoh*). Dengan persyaratan dan ketentuan fotokopi KTP, setoran awal minimal Rp500.000,- dan setoran selanjutnya minimal Rp 50.000,-. Serta mendapatkan fasilitas bebas biaya administrasi, dapat dilakukan potongan zakat secara otomatis dari bagi hasil yang didapatkan, setoran ringan dan dapat dilakukan diseluruh cabang BRISyariah.

c. Deposito iB

Deposito iB adalah salah satu jenis simpanan berdasarkan prinsip bagi hasil (*Mudharabah al-Muthlaqoh*) yang dananya dapat ditarik pada saat jatuh tempo. Pilihan jangka waktu 1, 3, 6 dan 12 bulan, dapat diperpanjang secara otomatis dengan nisbah bagi hasil sesuai kesepakatan pada saat jatuh tempo, dapat dilakukan potongan zakat secara otomatis dari bagi hasil yang nasabah dapatkan, pemindah bukuan otomatis setiap bulan dari bagi hasil yang didapat ke rekening Tabungan atau Giro di BRI Syariah dan dapat dijadikan jaminan pembiayaan.

d. Giro iB Mudahnya berbisnis dalam kebaikan untuk tujuan baik.

Giro iB dari BRISyariah adalah simpanan untuk kemudahan berbisnis dengan pengelolaan dana berdasarkan prinsip titipan (*wadi'ah yad dhamanah*) yang penarikannya dapat dilakukan setiap saat dengan menggunakan Cek atau Bilyet Giro. Mendapatkan buku Cek dan Bilyet Giro sebagai media penarikan dan pemindahbukuan antar cabang BRISyariah secara online⁷

b. Produk Pinjaman – *Lending Products*

Ada 4 jenis produk yang ditawarkan Bank BRISyariah untuk menghimpun dana dari masyarakat, yaitu sebagai berikut :

a. Produk KKB iB BRIS

Kepemilikan Kendaraan Bermotor (KKB) BRI Syariah iB kini hadir sebagai sarana untuk memperoleh pembiayaan mobil baik kondisi baru

⁷ Dokumen dan Arsip PT. BRI Syariah Cab. Pekanbaru 2012

maupun bekas pakai secara syariah dengan proses dan persyaratan yang mudah dan cepat. Akad yang digunakan KKB adalah murabahah, istishna dan ijarah, plafond yang diajukan minimal 50 juta dan maksimal 1 milyar (mobil baru) atau 600 Juta (mobil bekas), jangka waktu pinjaman KKB minimal 1 tahun dan maksimal 5 tahun. Usia mobil saat jatuh tempo adalah maksimum 8 tahun dari bulan penerbitan BPKB.

b. Produk KMG IB BRIS

Produk Pembiayaan Kepemilikan Multi Guna (KMG) iB adalah fasilitas pembiayaan konsumtif yang diberikan Bank Rakyat Indonesia Syariah (BRIS) kepada nasabah perorangan untuk kepemilikan barang-barang multi guna selain rumah dan mobil dengan pembayaran secara angsuran /mencicil dalam jangka waktu yang disepakati. Akad yang digunakan dalam produk KMG adalah murabahah dan ijarah. Plafond yang diajukan minimal 5 juta dan maksimal 100 juta, jangka waktu pinjaman KMG minimal 1 tahun dan maksimal 5 tahun.

c. Produk KPR iB BRIS

Kepemilikan Rumah (KPR) BRISyariah iB dengan skim pembiayaan secara jual beli (murabahah) mewujudkan keinginan Anda memiliki rumah di lokasi yang strategis, proses yang relatif cepat, syarat mudah, margin kompetitif dan sesuai syariah. Akad yang digunakan dalam KPR iB BRIS adalah murabahah. Plafond yang diajukan minimal 25 juta

dan maksimal 3,5 milyar. Jangka waktu pinjaman KPR adalah minimal 1 tahun dan maksimal 15 tahun.

d. Produk GADAI BRIS iB

Kini dengan bangga BRISyariah memberikan Layanan Gadai iB untuk memenuhi kebutuhan dana tunai. Gadai iB merupakan pinjaman dana (Qardh) dengan menggadaikan barang berharga, termasuk penyimpanan yang aman (Ijarah) dan berasuransi. Keunggulan produk ini adalah proses lebih cepat kenyamanan karena sesuai syariah dan lebih berkah, persyaratan sangat mudah, jangka waktu pinjaman maksimal 120 hari dan dapat diperbaharui, penyimpanan yang aman dan berasuransi, dapat dilunasi sebelum jatuh tempo pinjaman dan biaya administrasi serta biaya sewa tempat yang terjangkau. Besarnya pinjaman qardh maksimal 90% dari nilai taksiran barang jaminan, maksimal pinjaman per Nasabah adalah Rp 100 juta.

c. Jasa Layanan – Services

Bank BRISyariah memberikan layanan jasa untuk memudahkan nasabahnya dalam bertransaksi. Beberapa fasilitas yang disediakan Bank BRISyariah adalah:

a. ATM

Layanan ATM 24 jam disediakan untuk memudahkan nasabah melakukan penarikan dana tunai, pemindahbukuan, transfer antar Bank, pemeriksaan saldo, pembayaran Zakat-Infaq-Sedekah (ZIS), tagihan listrik dan tagihan telepon.

b. *Call BRIS*

Call BRIS adalah fasilitas layanan perbankan selama 24 jam yang menjamin keleluasaan nasabah dalam bertransaksi. Nasabah cukup menghubungi nomor *Call BRIS* untuk bertransaksi perbankan, petugas kami selalu siap melayani kebutuhan nasabah. Dengan *Call BRIS* Anda dapat melakukan informasi nisbah (Tabungan, deposito dan giro), Informasi kurs, informasi rahn (gadai), informasi pembiayaan Syariah (kredit), informasi produk-produk BRI Syariah dan informasi lokasi cabang dan ATM.

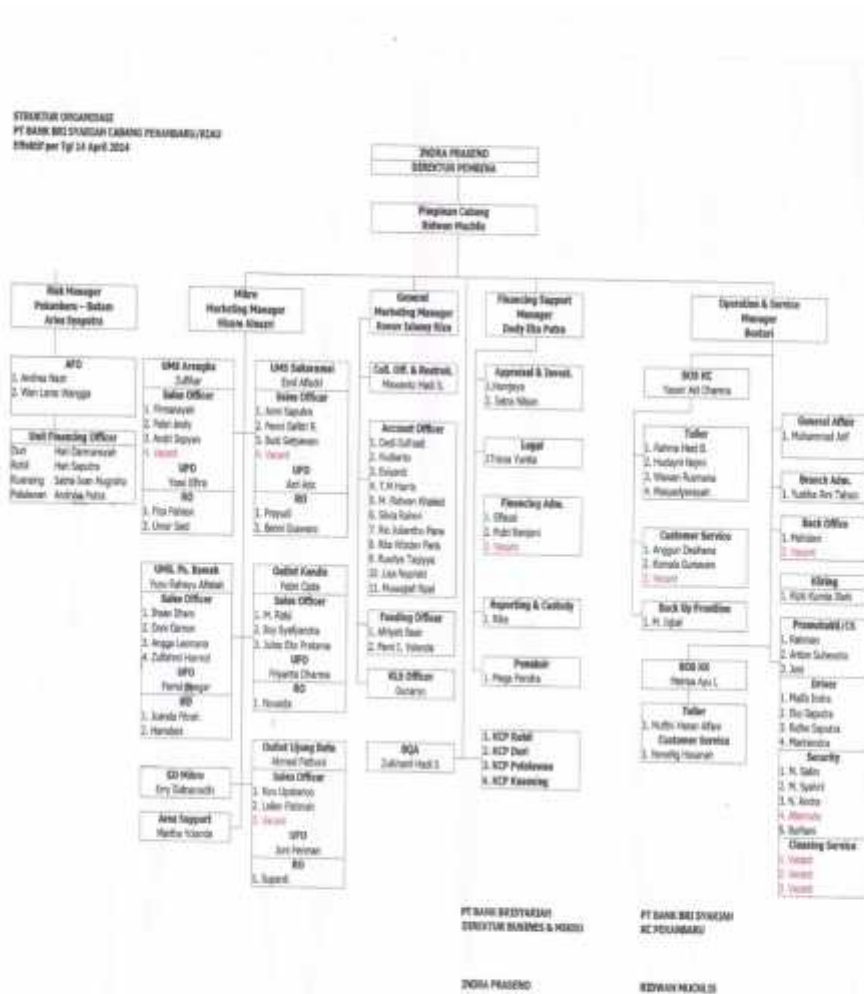
c. **Jasa-jasa lain**

Bank BRI Syariah juga menyediakan jasa-jasa perbankan lainnya, seperti *remittance* BRI Syariah, *mini Banking*, *mobile Banking* dan *internet banking*.⁸

⁸ Dokumen dan Arsip PT. BRI Syariah Cab. Pekanbaru 2012

4. Struktur Organisasi Bank BRI Syariah

Gambar II.1
STRUKTUR ORGANISASI
PT BANK BRI SYARIAH CABANG PEKANBARU/RIAU
Effektif per tgl 14 april 2014



Sumber : BRI Syariah Kantor Cabang Pembantu Pekanbaru, 2014.

C. Bank Syariah Mandiri

1. Gambaran umum Bank Mandiri Syariah

Krisis Moneter dan Ekonomi sejak Juli 1997, yang disusul dengan krisis politik nasional telah membawa dampak besar dalam Perekonomian Nasional. Krisis tersebut telah mengikibatkan Perbankan Indonesia yang didominasi oleh Bank-Bank Konvensional mengalami kesulitan yang sangat parah. Keadaan tersebut menyebabkan pemerintah Indonesia terpaksa mengambil tindakan untuk Merestrukturisasi dan Merekapitalisasi sebagian Bank-Bank di Indonesia.

Lahirnya Undang-Undang No. 10 tahun 1988, tentang perubahan atas Undang-Undang no. 7 tahun 1992 tentang Perbankan, pada bulan November 1998 telah memberi peluang yang sangat baik bagi tumbuhnya Bank-Bank Syariah di Indonesia. Undang-Undang tersebut memungkinkan Bank beroperasi sepenuhnya secara Syariah atau membuka cabang khususnya di Syariah.

PT. Susila Bakti (PT. Bank Susila Bakti) yang dimiliki oleh Yayasan Kesejahteraan Pegawai (YKP) PT. Bank Dagang Negara dan PT. Mahkota Prestasi berupaya keluar dari Krisis 1997-1998 dengan berbagai cara. Mulai dari langkah-langkah menuju Merger sampai pada akhirnya memilih Konversi menjadi Bank Syariah dengan suntikan modal dari pemilik.

Dengan terjadinya Merger Empat Bank (Bank Dagang Negara, Bank Bumi Daya, Bank Exim dan Bapindo) kedalam PT. Bank Mandiri (persero) pada tanggal 1 juli 1999, rencana perubahan PT. Bank Susila Bakti menjadi Bank Syariah (dengan nama Bank Syariah Sakinah) diambil alih oleh PT. Bank Mandiri (persero).

PT Bank Mandiri (persero) selaku pemilik baru mendukung sepenuhnya dan melanjutkan rencana perubahan PT. Bank Susila Bakti menjadi Bank Syariah, sejalan dengan keinginan PT. Bank Mandiri (persero) untuk membentuk Unit Syariah. Langkah awal dengan merubah anggaran dasar tentang Nama PT. Bank Susila Bakti menjadi PT. Bank Syariah Sakinah berdasarkan Akta Notaris: Ny.Macharani M.S.SH, no.29 pada tanggal 19 Mei 1999. Kemudian melalui Akta no.23 tanggal 8 September 1999 Notaris: Sutjipto,SH Nama PT. Bank Syariah Sakinah Mandiri diubah menjadi PT. Bank Syariah Mandiri.

Pada tanggal 25 Oktober 1999, Bank Indonesia melalui Surat Keputusan Gubernur Bank Indonesia no.1/24/kep. Bi/1999 telah memberikan ijin perubahan kegiatan Konvensional menjadi kegiatan usaha berdasarkan prinsip Syariah kepada PT. Bank Susila Bakti. Selanjutnya dengan Surat Keputusan Deputi Gubernur Senior Bank Indonesia no.1/1/kep.dgs/1999 tanggal 25 Oktober 1999, Bank Indonesia telah menyetujui perubahan nama PT. Bank Susila Bakti menjadi PT. Bank Syariah Mandiri.

Senin tanggal 25 Rajab 1420 h atau tanggal 1 November 1999 merupakan hari pertama beroprasinya PT. Bank Syariah Mandiri. Kelahiran Bank Syariah Mandiri merupakan buah usaha bersama dari para perintis Bank Syariah di PT. Bank Susila Bakti dan Manajemen PT. Bank Mandiri yang memandang pentingnya kehadiran Bank Syariah dilingkungan PT. Bank Syariah Mandiri (persero).

PT. Bank Syariah Mandiri hadir sebagai Bank yang mengkombinasikan Idealisme usaha dengan nilai-nilai Rohani yang melandasi Operasinya. Harmoni

antara idealisme usaha dan nilai-nilai Rohani inilah yang menjadi salah satu keunggulan PT. Bank Syariah Mandiri sebagai Alternatif jasa Perbankan di Indonesia.

Bank Syariah Mandiri sekarang sudah berkembang dengan pesatnya sehingga bisa dikatakan diseluruh Provinsi ada jaringan Kantor atau membuka Kantor Cabang. Adapun jumlah Cabang sebanyak 190 Kantor Layanan, yang tersebar di 24 Provinsi di seluruh Indonesia, adapun jumlah ATM sebanyak 51 ATM Bank Syariah Mandiri, 2631 ATM Mandiri dan 4500 Bank Card. Dan karyawan yang berjumlah 2052 karyawan.

2. Visi dan Misi Bank Syariah Mandiri

Visi PT. Bank Syariah Mandiri yaitu: “Menjadi Bank Syariah Terpercaya Pilihan Mitra Usaha”. Dan Misi Bank Syariah Mandiri adalah sebagai berikut.

1. Mewujudkan pertumbuhan dan keuntungan yang berkesinambungan
2. Mengutamakan penghimpunan dana konsumen dan penyaluran pembiayaan pada segmen UMKM
3. Merekrut dan mengembangkan Pegawai Profesional dalam lingkungan kerja yang sehat
4. Mengembangkan nilai-nilai Syariah Universal
5. Menyelenggarakan Operasional Bank sesuai standar Perbankan yang sehat.⁹

⁹www.Syariahmandiri.co.id

3. Produk Bank Mandiri Syariah

a. Produk Pendanaan

1. Tabungan BSM

Sarana penyimpanan uang bagi nasabah yang sangat fleksibel dan aman berupa tabungan dalam bentuk rupiah.

2. Tabungan Mambur BSM

Sarana penyimpanan uang yang tepat bagi nasabah yang berkeinginan menunaikan ibadah haji dan umrah

3. BSM Tabungan Investasi Cendekia

Tabungan berjangka untuk keperluan uang pendidikan dengan jumlah setoran bulanan tetap (installment) dan di lengkapi dengan perlindungan asuransi

4. BSM Tabungan Berencana

Tabungn berjangka yang memberikan nisbah bagi hasil yang berjenjang serta kepastian pencapaian target dana yang telah ditetapkan.

5. BSM Tabungan Simpatik

Tabungan berdasarkan prinsip *wadi'ah* yang penarikannya dapat dilakukan setiap saat berdasarkan syarat-syarat yang disepakati.

6. Tabunganku

Tabunganku merupakan tabungan untuk perorangan dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di Indonesia guna menumbuhkan budaya menabung dan meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

7. BSM Deposito

Investasi berjangka waktu dalam mata uang rupiah yang dikelola berdasarkan prinsip *mudhorobah muthlaqah*.

8. BSM Giro

Sarana penyimpanan dana dalam mata uang rupiah untuk kemudahan transaksi dengan pengelolaan berdasarkan prinsip *wadi'ah yad dhamanah*.

9. BSM Card

Kartu yang dapat dipergunakan untuk transaksi perbankan melalui ATM dan mesin Debit (EDC/*Elektronik Data Capture*).

10. BSM Mobile Banking GPRS

Layanan transaksi perbankan (non tunai) melalui mobile phone (handphone) berbasis GPRS.

11. BSM Net Banking

Layanan transaksi perbankan (non tunai) melalui internet.¹⁰

b. Produk pembiayaan

1. Gadai Emas

Pinjaman dalam bentuk rupiah dengan jaminan barang/ emas, gadai emas BSM merupakan cara yang tepat dan cepat memperoleh dana tunai.

2. Pembayaran Murabahah BSM

Pembayaran yang menggunakan akad jual beli angsuran yang aman dan menentramkan.

3. Pembiayaan Musyarakah BSM

¹⁰ *Ibid.*

Pembiayaan modal kerja dengan dana bank merupakan bagian dari modal usaha. Keuntungan dibagi sesuai dengan nisbah yang disepakati. Bagi hasil berimbang mitra usaha berkembang.

4. Pembiayaan Mudhorobah BSM

Pembiayaan dengan modal kerja ditanggung oleh bank secara keseluruhan dan keuntungan dibagi sesuai dengan nisbah yang telah disepakati bersama.

c. Jasa-jasa

1. BSM CARD

Sarana transaksi melalui mesin ATM, ATM Syariah Mandiri, ATM Mandiri, ATM Bersama.

2. Sentral bayar BSM

Layanan BSM untuk pembayaran tagihan telkom, Indosat-IM3, Satelindo, Ratelindo, IM2, dan PLN. BSM Sentral bayar cara praktis bayar tagihan.

3. BSM SMS Banking

Produk layanan banking melalui fasilitas sms di ponsel. BSM SMS banking kenyamanan bertransaksi dalam genggam.

4. BSM Elektronik *payroll*

Pelayanan pembayaran gaji institusi dengan teknologi komputer, solusi praktis memperlancar bisnis.

5. BSM L/C

Produk layanan L/C dari BSM, Transaksi antar negara jadi lebih pasti.

6. BSM SUHC

Kartu prabayar dari *al-rajhi* banking dan invesment, cara mudah menarik dana saat di saudi arabia.

7. BSM Intercity Clearing

Jasa agihan warkat bank diluar wilayah kliring dengan cepat, dana mencair lebih cepat dan pasti.

8. BSM RTGS

Jasa transfer uang valuta rupiah antar bank secara real time. Melalui BSM RTGS transfer dana seketika menjadi mudah dan menguntungkan.

9. Transfer Dalam Kota

Jasa pemindahan dana antar bank dalam suatu wilayah kliring lokal.

10. Pajak On-line BSM

Layanan pembayaran pajak dengan mendebet rekening maupun tunai. Cara mudah dan bijak membayar pajak.

11. Zakat On-line BSM

Layanan pembayaran zakat dengan mendebet rekening maupun tunai.

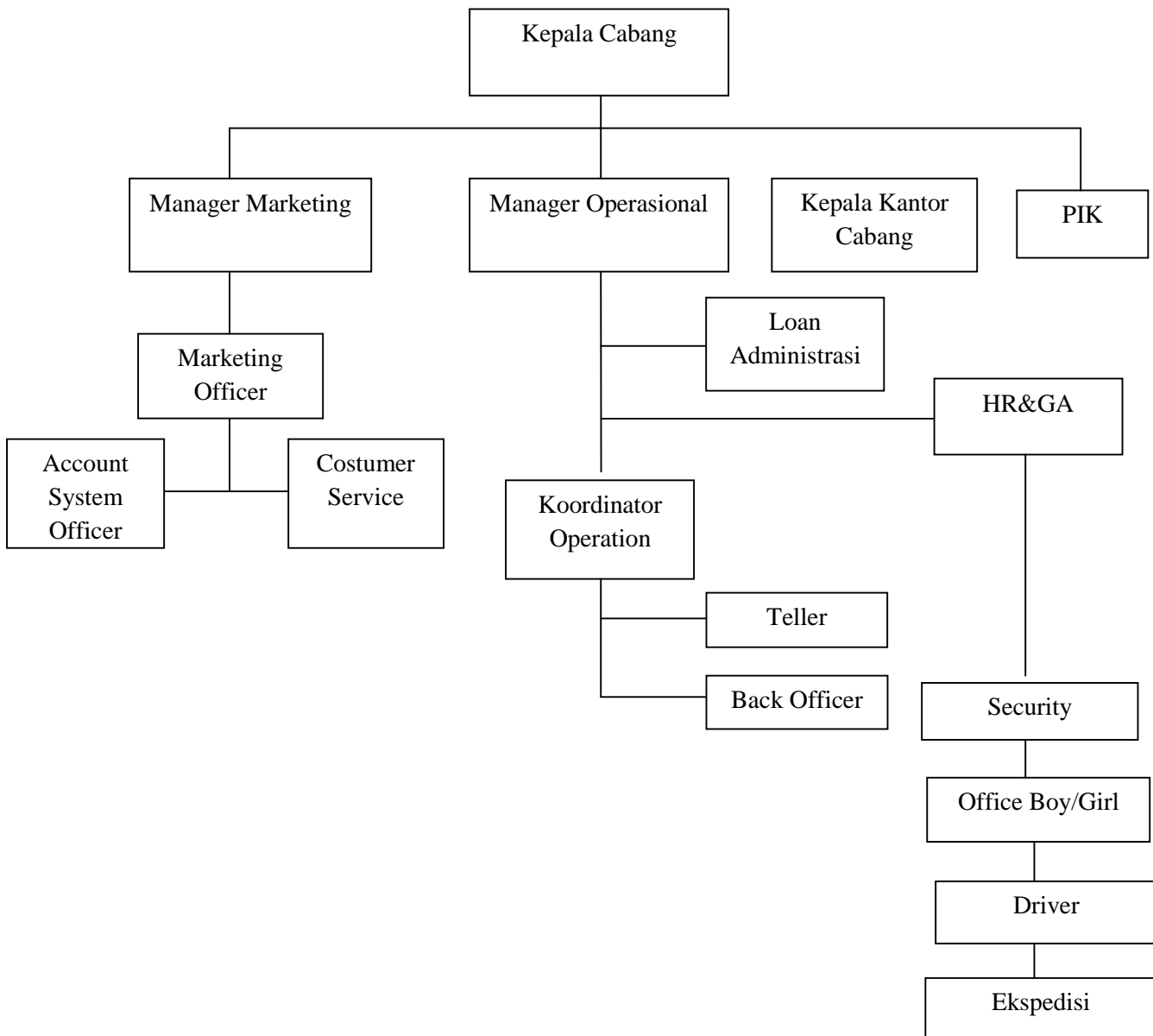
Dari penjelasan di atas dapat kita ketahui bahwa bank mandiri syariah memiliki produk yang telah lengkap dan berbagai jenis jasa yang dapat dinikmati oleh nasabah yang sesudah sesuai dengan syariah aman mententramkan.¹¹

¹¹ *Ibid.*

4. Struktur Organisasi Bank Mandiri Syariah

Gambar II.2

Struktur organisasi PT. Bank Syariah Mandiri Cabang Pekanbaru



Sumber : PT. Bank Syariah Mandiri Cabang Pekanbaru