

BAB IV PENUTUP

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang telah dilakukan, maka peneliti akan menyimpulkan uraian-uraian dari bab-bab sebelumnya dan memberi saran-saran yang sekiranya dijadikan bahan pertimbangan.

1. PT. Hampan Orion Hasil Optimal Pekanbaru melaksanakan penjualan sepeda motor merk Honda. Dalam perusahaan ini menggunakan 3 (tiga) sistem akuntansi yaitu: pertama sistem BODAR adalah sistem yang berkaitan dengan pencatatan mengenai laporan keuangan, yang kedua sistem BO adalah sistem yang berkaitan dengan data-data, penjualan secara umum dan menyeluruh. Yang ketiga sistem BO adalah sistem yang berkaitan dengan komunikasi ataupun media dalam bentuk SMS/pesan singkat yang dikirim secara menyeluruh ke para konsumen dalam memberikan seputar informasi yang berkaitan dengan program perusahaan.
2. Penjualan dilakukan terdiri dari dua sistem penjualan yaitu: sistem penjualan secara tunai dan sistem penjualan secara kredit. Prosedur penjualan secara tunai dilaksanakan dengan cara mewajibkan pembeli melakukan pembayaran harga barang lebih dahulu sebelum barang diserahkan oleh perusahaan kepada pembeli. Setelah uang muka diterima perusahaan, kemudian barang diserahkan kepada pembeli dan transaksi penjualan tunai dicatat oleh perusahaan. Bagian yang menerima pembayaran adalah kasir dan bagian penjualan mencatat transaksi penjualan tersebut pada buku catatan penjualan.

Pada sistem penjualan secara kredit prosedurnya sama dengan prosedur sistem penjualan secara tunai. Namun perbedaannya pada saat pembayaran dan pada saat melakukan penjualan secara kredit, bagian penjualan harus meminta persetujuan kepada bagian kredit terlebih dahulu agar tidak terjadi kemacetan dalam pembayaran, pada penjualan kredit atas barang yang telah dibeli oleh konsumen dibayar secara angsuran ke bagian *leasing*.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

B. Saran

1. Sebaiknya dalam sistem akuntansi pada PT Hampan Orion Hasil Optimal Pekanbaru lebih ditingkatkan contohnya pada ketiga sistem tersebut yaitu BODAR, BO, BO SMS. Pada BO dan BO SMS data *costemer* pada nomor hp sebaiknya jika tidak valid langsung terdeteksi oleh sistem, selain itu data pada sistem BODAR seringkali data tunggakan piutang muncul setelah jatuh tempo. Sebaiknya data tunggakan piutang muncul 3 (tiga) hari sebelum jatuh tempo.
2. Agar volume penjualan pada PT. Hampan Orion Hasil Optimal Pekanbaru meningkat secara stabil, perusahaan harus memperhatikan faktor-faktor yang memengaruhinya dalam melakukan penjualan seperti meningkatkan pelayanan terhadap konsumen, mengetahui selera konsumen serta mengetahui pendapatan masyarakat dan sekitarnya.
3. Dalam penjualan kredit seharusnya bagian kredit atau pihak *leasing* lebih teliti dalam mengadakan survei terhadap calon pembeli sehingga tidak ada kendala dalam pembayaran angsuran kendaraan atau penarikan dikemudian hari.

1. Diarangi mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Diarangi mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.