

## BAB V

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan analisa yang penulis lakukan maka dapat diambil kesimpulan sebagai berikut:

1. Koperasi seroja Bagan Batu kecamatan Bagan Sinembah adalah manajemen pemasaran yang menggunakan system promosi, dan koperasi seroja ini adalah salah satu Koperasi simpan pinjam untuk dapat memenuhi kebutuhan manusia dalam kehidupan sehari-hari dimana dalam melayani nasabah, koperasi ini sangat bagus dalam melayani ataupun berintraksi pada nasabah ataupun calon nasabah.
2. Koperasi Seroja menggunakan system promosi dengan dua cara yaitu dengan periklanan yang dilakukan dengan cara pencetakan brosur ataupun pemasangan spanduk, selanjutnya dengan menggunakan penjualan pribadi dimana karyawan Koperasi Seroja tersebut terjun langsung kelapangan dan berinteraksi secara langsung ke masyarakat
3. Tinjauan Ekonomi syariah terhadap manajemen pemasaran dalam meningkatkan nasabah pada koperasi seroja Bagan Batu Kecamatan Bagan Sinembah tidak bertentangan dengan system ekonomi syariah, dimana dalam memasarkan karyawan harus lebih giat dalam menjalankan tugasnya dalam menarik calon nasabah yang akan meminjam dana di Koperasi Seroja.

Hak Cipta Diindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Diarangi mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Diarangi mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## B. Saran

Setelah penulis meneliti dan membahas mengenai Manajemen Pemasaran Dalam Meningkatkan Nasabah Pada Koperasi Seroja Bagan Batu Kecamatan Bagan Sinembah, maka ada beberapa saran yang penulis berikan yaitu:

1. Diharapkan kepada Koperasi Seroja Bagan Batu Kecamatan Bagan Sinembah agar terus meningkatkan jumlah pelayanan terhadap nasabah. Supaya nasabah yang bersangkutan tidak mengalami hambatan atau kesulitan dalam memperoleh informasi maupun pelayanan dari pihak Koperasi.
2. Diharapkan juga kepada pimpinan koperasi seroja dapat saling bekerja sama dengan karyawan agar terjalinya kerja sama yang baik, memperhatikan setiap masukan dari karyawan dan lebih terbuka kepada karyawan dalam kegiatan Koperasi.
3. Untuk karyawan agar tetap semangat dalam melakukan pekerjaan dan tetap memberikan masukan atau pendapat yang ingin disampaikan meskipun masukan atau pendapat tersebut kurang sesuai dengan keinginan pimpinan untuk memajukan Koperasi.