ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis

BAB VI

PENUTUP

6.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian di atas, maka dapat diambil beberapa kesimpulan sebagai berikut:

- 1. Secara Parsial, Variabel Kepercayaan berpengaruh secara signifikan terhadap Keputusan Pembelian *Online* Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru. Dengan demikian semakin baik faktor Kepercayaan maka akan meningkatkan Keputusan Pembelian *Online* Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru.
- 2. Secara Parsial, Variabel Kualitas Pelayanan berpengaruh secara signifikan terhadap Keputusan Pembelian Online Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru. Dengan demikian semakin baik faktor Kualitas Pelayanan maka akan meningkatkan Keputusan Pembelian Online Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru.
- 3. Secara Parsial, Variabel Persepsi Risiko berpengaruh secara signifikan terhadap Keputusan Pembelian *Online* Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru. Dengan demikian semakin baik faktor Persepsi Risiko maka akan meningkatkan Keputusan Pembelian

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis milik UIN Suska ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber

Online Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru.

- 4. Secara Simultan, Variabel Kepercayaan, Kualitas Pelayanan dan Persepsi Risiko secara Bersama-sama berpengaruh secara signifikan terhadap Keputusan Pembelian *Online* Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru. Hal ini menunjukan bahwa faktor Kepercayaan, Kualitas Pelayanan dan Persepsi Risiko dapat meningkatkan Keputusan Pembelian *Online* Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru.
- 5. Berdasarkan perhitungan Koefisien Determinasi (R²) di ketahui bahwa nilai Adjusted R Square sebesar 0,692. Hal ini menunjukan bahwa secara Bersamasama Kepercayaan, Kualitas Pelayanan dan Persepsi Risiko memberikan pengaruh yang signifikan terhadap Keputusan Pembelian *Online* Lazada pada warga Kelurahan Simpang Baru Kecamatan Tampan Pekanbaru sebesar 69,2%. Sedangkan sisanya sebesar 30,8% di pengaruhi oleh variabel lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini seperti variabel Harga, Emosional, Motivasi dan lain-lainnya.

6.2 Saran

 Lazada.co.id merupakan tempat perbelanjaan yang menyediakan berbagai macam kebutuhan, seperti Fashion, barang-barang elektronik, alat rumah tangga dan lain-lainya. Oleh karena itu disarankan untuk lebih memperluas



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

milik UIN Suska

- dan memperdalam lini produk yang ditawarkan, menawarkan produk-produk baru yang belum tersedia di Online Shop lainya, menjaga kualitas pelayanan serta memberi jaminan.
- 2. Untuk variabel Kepercayaan, Perlunya meningkatkan rasa percaya kepada situs Online Shop Lazada, dengan memahami apakah Lazada tersebut layak atau tidak sebagai tempat untuk berbelanja secara online.
- 3. Untuk variabel Kualitas Pelayanan, Dengan adanya system COD (Cash Of Delivery) atau bayar di tempat, sebaiknya konsumen lebih yakin kepada layanan yang di berikan oleh Lazada.
- 4. Untuk variabel Persepsi Risiko, Konsumen harus lebih teliti dan jeli dalam memilih barang yang ingin di pesan, dengan meyakini bahwa situs Online Shop Lazada ini mampu mengirimkan barang yang sesuai dengan apa yang di pesan oleh konsumen.
- dapat mengembangkan penelitian ini dengan 5. Bagi Peneliti Selanjutnya melakukan penelitian pada faktor-faktor lain yang dapat memengaruhi keputusan pembelian. Dengen memilih faktor-faktor lain yang ada pada indikator Keputusan Pembelian seperti motivasi, emosional dan lain-lain.